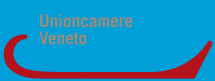




20
17

CORSO DI

EUROFORMAZIONE



eurosportello del veneto

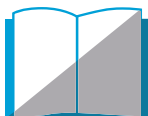


REGIONE DEL VENETO



1° GIORNATA

Martedì 10.10.2017 - ore 14.30 - 17.30



Scopo e finalità del corso di EUROFORMAZIONE

- Indirizzi di saluto

A cura della Regione del Veneto e Unioncamere del Veneto

- I motivi per un corso di Euroformazione per le PMI
- Le opportunità della nuova programmazione Europea
- Le carenze conoscitive più comuni.
- Come superare criticità e luoghi comuni più frequenti.

Dr. Gian Angelo Bellati - Direttore - Eurosportello del Veneto



L'ORGANIZZAZIONE DELL'UNIONE EUROPEA

- La struttura organizzativa dell'UE a Bruxelles e a Strasburgo
- Gli schemi rappresentativi e la descrizione delle attività: funzioni e competenze.
- Gli organismi di rappresentanza dell'Italia, della Regione del Veneto e di Unioncamere del Veneto
- Le fonti informative e i sistemi di aggiornamento.
- Le interrelazioni normative tra Europa e Stati Membri

Dr. Filippo Mazzariol - Eurosportello del Veneto - Unioncamere del Veneto

2° GIORNATA

Mercoledì 11.10.2017 - ore 14.30 - 18.30



LA PROGRAMMAZIONE COMUNITARIA 2014-2020, I FONDI STRUTTURALI E LA COOPERAZIONE TERRITORIALE, H2020, COSME

- La cooperazione territoriale europea: il Programma Interreg CENTRAL EUROPE in qualità di National Contact Point
- Il sistema unico on-line - eMS per la presentazione e gestione delle proposte progettuali nel Programma Interreg CENTRAL EUROPE

Dott.ssa Rita Bertocco - Regione del Veneto

- La strategia Europa 2020 – Verso una crescita intelligente, sostenibile e inclusiva
- Dr. Filippo Mazzariol - Eurosportello del Veneto - Unioncamere del Veneto*

- Il Fondo Sociale Europeo (FSE) e il Programma Operativo regionale 2014-2020
- Lara Lupinc - Regione del Veneto*

- Il programma H2020 e lo SME Instrument

Dr. Filippo Mazzariol - Eurosportello del Veneto - Unioncamere del Veneto

- I Fondi Strutturali e di Investimento Europei - le opportunità per le Reti di imprese - l'esperienza pilota delle Reti di Imprese/Club di Prodotto in ambito turistico

Dott.ssa Valentina Colleselli

- Il programma COSME

Dr. Filippo Mazzariol - Eurosportello del Veneto - Unioncamere del Veneto

3° GIORNATA

Giovedì 12.10.2017 - ore 14.00 - 18.00



ELEMENTI DI EUROPROGETTAZIONE

FONDI DIRETTI EUROPEI, QUADRO LOGICO, BUDGET

- 14:30 Indirizzi di saluto
Dr. Gian Angelo Bellati - Direttore - Eurosportello del Veneto
Francesca Vianello, Referente Europe Direct Venezia Veneto del Comune di Venezia Rappresentante del Dipartimento per le Politiche Europee - Presidenza del Consiglio dei Ministri

Presentazione del corso :
Cristiana Turchetti, Capo Unità EIPA (European Institute of Public Administration)
Paola Bruni, Esperto EIPA (European Institute of Public Administration)
- 16:00 Le linee dei finanziamenti europei 2014 - 2020
- 17:00 Le sinergie tra i finanziamenti strutturali e i finanziamenti diretti
- 17:30 Come si scrivono e gestiscono i progetti europei: le nuove linee guida della Commissione Europea e il Nuovo Quadro Logico
Dr.ssa Paola Bruni - EIPA

4° GIORNATA

Venerdì 13.10.2017 - ore 9.00 - 16.00



FONDI DIRETTI EUROPEI, QUADRO LOGICO, BUDGET

- 9:30 Il nuovo quadro logico
- 10:00 Lettura del bando di gara e application form
Dr.ssa Paola Bruni - EIPA
- 11:15 Gruppi di Lavoro
- 14:15 Discussione e presentazione in plenaria dei risultati dei gruppi di lavoro
- 15:00 Come si prepara il Budget di progetto
Dr.ssa Paola Bruni - EIPA

5° GIORNATA

Mercoledì 18.10.2017 - ore 14.30 - 17.30



ORIENTARSI NEI MERCATI DEI PAESI TERZI

- La mappa della competitività
- La mappa delle opportunità
- I distributori affidabili per mercato di sbocco
- Intelligent Export Report (IER): uno strumento per orientarsi
Dr. Guido Caselli, Unioncamere Emilia Romagna

6° GIORNATA

Lunedì 23.10.2017 - ore 9.30 - 18.00



DIGITAL MARKET ANALYSIS: COME USARE IL WEB PER VALUTARE I MERCATI

- Come analizzare il mercato in modo approfondito, efficace e gratuito sfruttando i Web, Search & Social Media Analytics
- Come sfruttare al meglio le banche dati commerciali online (InfoMercatiEsteri, Kompass, ICE database, Market Access Database ecc.)
- Digital benchmark: utilizzare Google, Yandex, Baidu e Naver per quantificare in modo realistico la domanda e l'offerta nella nostra nicchia commerciale nei mercati occidentali, in Medio Oriente, Russia, Cina, Corea, etc;

Dr. Michele Mannucci - Esperto di Web e Digital Marketing

7° GIORNATA

Martedì 24.10.2017 - ore 9.30 - 18.00



DIGITAL MARKET ANALYSIS: COME USARE IL WEB PER VALUTARE I MERCATI

- Online Market Targeting: come identificare il profilo del nostro cliente perfetto, migliorare la nostra offerta e potenziare il nostro branding internazionale con i Social Media Insights & i Buzz Analytics;
- Trust o non trust? Tutte le informazioni e i numeri che ci permettono di valutare a distanza la reale capacità di un potenziale partner commerciale (buyer, broker, importatore, distributore, etc.);
- Digital Business and eCommerce Promotion: come valutare il reale presidio di mercato dei nostri competitor dalla loro comunicazione online e dalla loro web reputation;

Dr. Michele Mannucci - Esperto di Web e Digital Marketing

8° GIORNATA

Giovedì 09.11.2017 - ore 14.30 - 18.30



FOCUS STRUMENTI PER L'ACCESSO AI MERCATI DELL'AMERICA LATINA

- Formazione ed informazione sul trasferimento tecnologico e diritti della proprietà intellettuale in Brasile, Argentina, Cile, Messico e Perù

Sergio Rizzo, intellectual property expert from the Latin America IPR SME Helpdesk

- Doing Business with Technology in Latin America - focus on the ICT Sector*

Juan Garate, ELANNETWORK ICT Expert

- Esperienze in "doing Business" con l'America Latina – presentazione di un caso studio

JELAN Biz expert in Colombia, Mrs Ulrica Nagle

- European Business Community in Latin America: Nuova Internazionalizzazione ed Opportunità di Business Integration

Claudio Farabola, Segretario Generale della Eurocamera Argentina e della Camera di Commercio italiana nella Repubblica Argentina

* interventi in inglese

9° GIORNATA

Venerdì 10.11.2017 - ore 14.30 - 17.30



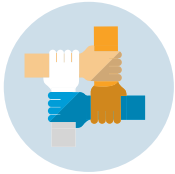
UNIONE EUROPEA E PAESI TERZI - GARE D'APPALTO EUROPEE

- Gli appalti pubblici europei
- Il sistema on-line di procurement europeo TED

Lucia Sinigaglia - Camera di Commercio Belgo-Italiana

10° GIORNATA

Martedì 14.11.2017 - ore 14.30 - 17.30



LA NORMATIVA EU IN MATERIA DI AIUTI DI STATO

- I principi generali
- I regolamenti de minimis e i regolamenti generali di esenzione
- Cenni di procedura

Avv. Andrea Cevese

IL CORSO È GRATUITO

Il corso si terrà presso:

UNIONCAMERE DEL VENETO - EUROSPORTELLO

SALA EUROPA

Parco Vega - Edificio Lybra, Via delle Industrie 19/C

3015 Marghera - Venezia

Tel.: 041 0999411 - Fax: 041 0999401

E-mail: europa@eurosportelloveneto.it

Web: www.eurosportelloveneto.it

Come raggiungere la nostra sede:

<http://www.ven.camcom.it/content.asp?ID=73#mappa>